Наименования квалификаций и требования к квалификациям, на соответствие которым проводится независимая оценка квалификации, представленные Советом по профессиональным квалификациям торговой, внешнеторговой и по отдельным видам предпринимательской и экономической деятельности

1. Наименование квалификации: Бизнес-тренер (6	-й уровень квалификации)					
2. Номер квалификации	Номер квалификации					
3. Уровень (подуровень) квалификации: 6						
4. Область профессиональной деятельности: Сквоз	вные виды профессиональной деятельности					
5. Вид профессиональной деятельности: Осущест	вление деятельности по формированию умений, отработке профессиональных навыков,					
(далее – проведение бизнес-тренингов) в коммер	зационных, управленческих и маркетинговых задач предпринимательской деятельности ческих организациях различной формы собственности различных сфер деятельности,					
применяющих различные системы налогообложения						
6. Реквизиты протокола совета об одобрении квали						
7. Реквизиты приказа Национального агентства об	утверждении квалификации:					
8. Основание разработки квалификации:						
Вид документа	Полное наименование и реквизиты документа					
Профессиональный стандарт (при наличии)	Профессиональный стандарт «Бизнес-тренер», утвержден приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 26.08.2024 № 418н					
Квалификационное требование, установленное	_					
федеральным законом и иным нормативным						
правовым актом Российской Федерации (при						
наличии)						
Квалификационная характеристика, связанная с						
видом профессиональной деятельности						

9. Трудовые функции (профессиональные задачи, обязанности) и их характеристики:

Код (при наличии профессионального стандарта)	Наименование трудовой функции (профессиональной задачи, обязанности)	Трудовые действия	Необходимые умения	Необходимые знания	Дополнительные сведения (при необходимости)
A/01.6	Планирование бизнес-тренинга	Взаимодействие с заказчиком при получении заказа для проведения бизнес-тренинга в организации с целью сбора информации о целевой аудитории, количестве участников, цели, задачах,	Формировать предложение по проведению бизнес-тренинга	Нормативные правовые акты Российской Федерации, регулирующие проведение бизнес-тренинга Нормативные правовые акты и локальные нормативные	Необходимые этические нормы: - соблюдать конфиденциальность информации, в том числе не разглашать третьим лицам

результате, датах и формате бизнес-тренинга Проведение анализа требований (потребности) организации к проведению бизнес-тренинга на соответствующем уровне, в том числе с использованием методических рекомендаций Поддержание взаимодействия с заказчиками с целью увеличения продаж бизнестренингов Планирование бизнестренинга, определение темы, цели, задач, в том числе с использованием методических рекомендаций	Выстраивать коммуникации с руководством организации по вопросам проведения бизнестренинга Консультировать руководителей и работников по вопросам проведения бизнес-тренинга Применять методические рекомендации для планирования бизнестренинга	акты, регулирующие порядок доступа к документации, содержащей персональные данные, государственную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну Нормативные правовые акты Российской Федерации в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам бизнес-тренингов) Основные знания в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам бизнес-тренингов) Основные методические и	информацию, полученную от заказчика (клиента); - не вводить в заблуждение заказчика (клиента); - не использовать некомпетентность или состояние здоровья заказчика (клиента) с целью извлечения выгоды; - не разглашать рабочую информацию без согласования с работодателем; - не совершать действий, которые наносят урон репутации организации; - не использовать методы недобросовестной
Прогнозирование результата проведения бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Осуществлять экономическое обоснование затрат на проведение бизнес-тренинга (составлять бюджет бизнестренинга)	научные подходы к подготовке и проведению бизнес-тренингов Методические материалы и рекомендации для процессов	конкуренции по отношению к организациям и физическим лицам
Планирование материально- технического обеспечения процесса бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Определять цели, задачи и прогнозировать результаты бизнес-тренинга для открытого бизнес-тренинга и (или) для проведения бизнестренинга в организации (в соответствии с требованиями заказчика)	проведения бизнес-тренингов Основные виды бизнес- тренингов Технология бизнес-тренинга Источники формирования компетенций Особенности обучения	
Планирование методического и визуального обеспечения проведения бизнес-тренинга (методические рекомендации, Рабочая тетрадь, раздаточный материал, слайд сопровождение, подготовленные листы флипчарта)	Проводить анализ потребностей заказчика — его целей, задач и результата, ожидаемого от бизнестренинга (при заказе бизнестренинга организацией)	взрослых Техники коммуникации Аккаунт-менеджмент Системы управления взаимоотношениями с клиентами («Си-Эр-Эм» системы) Специализированные	
Составление (разработка) программы бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Использовать стратегию взаимодействия с заказчиками (внедрять систему «Аккаунтменеджмента»)	программные (компьютерные) продукты и информационные ресурсы, обеспечивающие работу в дистанционном	

Согласование программы бизнес-тренинга с заказчиком. при заказе бизнес-тренинга организацией	Использовать автоматизированные системы управления («Си-Эр-Эм» системы) взаимоотношениями с клиентами	формате Этика делового общения Специализированные программные продукты и информационные ресурсы для	
Подбор информации для проведения бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Планировать организационные, материально-технические и методические ресурсы для проведения бизнес-тренинга	поиска и систематизации данных и информации Инструменты визуализации информации	
Подбор техник, инструментов, методов, практически заданий для проведения бизнестренинга, в том числе по методическим рекомендациям	Составлять (разрабатывать) программу бизнес-тренинга по методическим рекомендациям		
Подбор учебно-методических материалов, также с применением специализированных программных продуктов для проведения бизнес-тренинга, в том числе по методическим рекомендациям	Определять и применять инструменты и методы для проведения бизнес-тренинга		
Выбор специализированных программных (компьютерных) продуктов и информационных ресурсов, обеспечивающих проведение бизнес-тренинга в дистанционном формате	Составлять (разрабатывать) сценарии бизнес-тренинга по методическим рекомендациям		
Составление сценария бизнестренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Использовать специализированные программные (компьютерные) продукты, предназначенные для работы в дистанционном формате		
Передача знаний и навыков начинающему бизнес-тренеру и осуществление координации его деятельности при подготовке к бизнес-тренингу	Определять способы и варианты визуальной демонстрации информации в процессе проведения бизнестренинга, в том числе с использованием специализированных программных продуктов		

A/02.6	Оценка уровня знаний, умений и навыков участников бизнестренинга	Определение методов, инструментов и форм оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга в рамках заданной темы, (при заказе бизнес-тренинга организацией)	Подбирать методы, применять инструменты и формы оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга	Нормативные правовые акты Российской Федерации, регулирующие проведение бизнес-тренингов Нормативные правовые акты и локальные нормативные акты, регулирующие порядок доступа к документации,	Необходимые этические нормы: - соблюдать конфиденциальность информации, в том числе не разглашать третьим лицам информацию, полученную от заказчика (клиента);
		Применение специализированных программных (компьютерных) продуктов и информационных ресурсов, обеспечивающие проведение оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга в дистанционном формате	Применять методические рекомендации для оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга	содержащей персональные данные, государственную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну Нормативные правовые акты Российской Федерации, регламентирующие заключение, исполнение, изменение и расторжение договоров Нормативные правовые акты	- не вводить в заблуждение заказчика (клиента); - не использовать некомпетентность или состояние здоровья заказчика (клиента) с целью извлечения выгоды; - не разглашать рабочую информацию без согласования с работодателем;
		Проведение оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга для определения последующей эффективности бизнестренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Проводить диагностику уровня профессиональных знаний и умений участников бизнес-тренинга в рамках заданной темы	Российской Федерации в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам бизнес-тренингов) Основные знания в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам	 не совершать действий, которые наносят урон репутации организации; не использовать методы недобросовестной конкуренции по отношению к организациям и физическим лицам
		Проведение анализа результатов оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Исследовать уровень профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга	бизнес-тренингов) Методические материалы и рекомендации для процессов проведения бизнес-тренингов Методы, инструменты и формы оценки уровня профессиональных знаний,	
		Определение ключевых показателей (компетенций), на изменение которых направлен бизнес-тренинг, в том числе с использованием методических рекомендаций	Выявлять несоответствия между имеющимся и требуемым уровнями профессиональных знаний и умений участников бизнестренинга	умений и навыков участников бизнес-тренингов Основы формирования компетенций или источники компетенций Особенности обучения взрослых	

		Формирование отчета для заказчика по итогам оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга для уточнения программы бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций Передача знаний и навыков начинающему бизнес-тренеру и осуществление координации его деятельности при проведении оценки уровня знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга	Формировать предложения по видам и формам бизнестренинга в соответствии с уровнем профессиональных знаний и умений участников Определять ключевые показатели (компетенции), на изменение которых направлен бизнес-тренинг	Специализированные программные (компьютерные) продукты и информационные ресурсы, обеспечивающие работу в дистанционном формате Методы анализа больших данных при проведении оценки профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренингов Этика делового общения	
			Использовать специализированные программные (компьютерные) продукты, предназначенные для работы в дистанционном формате Применять техники эффективной коммуникации		
			Составлять отчет по результатам анализа оценки уровня профессиональных знаний, умений и навыков участников бизнес-тренинга		
A/03.6	Проведение бизнес-тренинга по формированию новых знаний, умений и	Подготовка технических средств методических материалов, необходимых для проведения бизнес-тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	Планировать проведение бизнес-тренинга	Нормативные правовые акты Российской Федерации, регулирующие проведение бизнес-тренингов Нормативные правовые акты и локальные нормативные	Необходимые этические нормы: - соблюдать конфиденциальность информации, в том числе не разглашать третьим лицам
отработке профессиональных навыков	Обеспечение участников бизнес-тренинга необходимыми методическими материалами	Планировать техническое и информационное обеспечение проведения бизнес-тренинга	акты, регулирующие порядок доступа к документации, содержащей персональные данные, государственную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну	информацию, полученную от заказчика (клиента); - не вводить в заблуждение заказчика (клиента); - не использовать некомпетентность или	
		Проведение бизнес-тренинга согласно подготовленному сценарию по различным временным интервалам, в том числе с использованием методических рекомендаций	Применять методические рекомендации для проведения бизнес-тренингов	Нормативные правовые акты Российской Федерации в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам бизнес-тренингов)	состояние здоровья заказчика (клиента) с целью извлечения выгоды; - не разглашать рабочую информацию без согласования

Применение технических	Применять инструменты	Основные знания в	с работодателем;
средств, программных	бизнес-тренинга для	соответствующей сфере	- не совершать действий,
продуктов, необходимых при	эффективного усвоения	профессиональной	которые наносят урон
проведении бизнес-тренинга,	материала участниками	деятельности (по видам	репутации организации;
в том числе с использованием		бизнес-тренингов)	
методических рекомендаций		Санитарно-	- не использовать методы
Применение	Применять техники	эпидемиологические	недобросовестной
специализированных	визуальной демонстрации	требования к пространству	конкуренции по отношению к
программных	информации в процессе	(помещению) для проведения	организациям и физическим
(компьютерных) продуктов и	бизнес-тренинга, в том числе	бизнес-тренингов	лицам
информационных ресурсов,	с использованием	Методические материалы и	
обеспечивающих проведение	специализированных		
бизнес-тренингов в	программных продуктов	рекомендации для процессов	
дистанционном формате		проведения бизнес-тренингов	
Использование инструментов	Использовать	Виды технических средств	
и методов бизнес-тренинга	специализированные	для проведения бизнес-	
при проведении бизнес-	программные (компьютерные)	тренинга и правила их	
тренинга, в том числе с	продукты, предназначенные	безопасной эксплуатации	
использованием методических	для работы в дистанционном	Виды и формы учебно-	
рекомендаций	формате	методического материала для	
Управление групповой	Использовать технические	проведения бизнес-тренингов	
динамикой (системой	средства, программные	Основные методические и	
поведенческих и	продукты, необходимые при	научные подходы к	
7.1		проведению бизнес-тренингов	
психологических процессов,	проведении бизнес-тренинга		
происходящих внутри одной группы людей), в том числе с		Техники и приемы	
использованием методических		ораторского мастерства	
рекомендаций		Техники управления	
-	П	групповой динамикой	
Проведение комплекса	Применять дистанционные	Техники коммуникации	
мероприятий по закреплению	образовательные технологии	· ·	
новых знаний и умений		Особенности обучения	
участников, полученных в		взрослых	
процессе проведения бизнес-		Модели обратной связи	
тренинга, в том числе с		Технология бизнес-тренингов	
использованием методических		Принципы и приемы	
рекомендаций	П	публичной презентации	
Проведение промежуточного	Применять модели обучения		
контроля в процессе	взрослых при проведении	Виды, способы и формы	
проведения бизнес-тренинга,	бизнес-тренинга	мероприятий по закреплению	
включая необходимые		новых знаний, умений и	
корректировки в программу		навыков участников бизнес-	
тренинга, в том числе с		тренингов	
использованием методических		Этика делового общения	
рекомендаций		Специализированные	
Взаимодействие с заказчиком	Применять принципы	программные (компьютерные)	
в ходе реализации длительных	возрастной психологии при	продукты и информационные	
бизнес-тренингов и	проведении бизнес-тренинга	ресурсы, обеспечивающие	
системных программ		работу в дистанционном	
I	1	<u> </u>	

		Передача знаний и навыков	Применять метод обратной	формате	
		начинающему бизнес-тренеру и осуществление координации его деятельности при проведении бизнес-тренинга по формированию новых знаний и умений и отработке профессиональных навыков	связи при проведении бизнестренинга	Технологии дистанционного обучения с использованием информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»	
			Создавать условия для проведения бизнес-тренинга, формировать благоприятный психологический климат в группе участников Управлять поведенческими и психологическими процессами		
			Применять техники эффективной коммуникации		
			Проводить корректировку программы бизнес-тренинга		
			Управлять проблемными ситуациями и процессом взаимодействия с участниками бизнес-тренинга		
			Организовывать процесс обработки персональных данных		
A/04.6	Оценка эффективности бизнес-тренинга	Определение цели оценки эффективности бизнестренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций Применение специализированных программных (компьютерных) продуктов и информационных ресурсов, обеспечивающих проведение оценки эффективности бизнестренинга в дистанционном формате Определение модели, способов, методов и инструментов оценки эффективности бизнестрементов оценки эффективности бизнестрементов оценки эффективности бизнестренингов оценки эффективности бизнестрение обизнестрементов оценки эффективности бизнестрементов оценки эффективности оценки эффективности бизнестрементов оценки эффективности оценки эффективно	Выбирать модель, способы, методы и инструменты оценки эффективности проведенного бизнес-тренинга Применять методические рекомендации для оценки эффективности бизнестренинга Применять способы, методы и инструменты сравнительного анализа запланированных и фактических результатов	Нормативные правовые акты Российской Федерации, регулирующие проведение бизнес-тренингов Нормативные правовые акты и локальные нормативные акты, регулирующие порядок доступа к документации, содержащей персональные данные, государственную, коммерческую или иную охраняемую законом тайну Нормативные правовые акты Российской Федерации в соответствующей сфере профессиональной деятельности (по видам	Необходимые этические нормы: - соблюдать конфиденциальность информации, в том числе не разглашать третьим лицам информацию, полученную от заказчика (клиента); - не вводить в заблуждение заказчика (клиента); - не использовать некомпетентность или состояние здоровья заказчика (клиента) с целью извлечения выгоды; - не разглашать рабочую информацию без согласования
		тренинга, в том числе с использованием методических рекомендаций	бизнес-тренинга	бизнес-тренингов) Основные знания в соответствующей сфере	с работодателем; - не совершать действий,

	Проведение сравнительного	Применять инструменты для	профессиональной	которые наносят урон
	анализа запланированных и	оценки вовлеченности	деятельности (по видам	репутации организации;
]	фактических результатов	участников бизнес-тренинга и	бизнес-тренингов)	- не использовать методы
	бизнес-тренинга, в том числе	их готовности применять в	Методические материалы и	недобросовестной
	с использованием	профессиональной	рекомендации для процессов	конкуренции по отношению к
	методических рекомендаций	деятельности полученные	проведения бизнес-тренингов	организациям и физическим
	_	знания, умения и навыки		лицам
	Подбор инструментов оценки	Разрабатывать критерии	Модели, способы и	JIPILAW
	полученных знаний и умений,	оценки эффективности	инструменты оценки	
	а также для анализа	бизнес-тренинга	эффективности бизнес-	
	вовлеченности участников	1	тренингов	
	бизнес-тренинга и их		Инструменты оценки	
	готовности применять		вовлеченности участников и	
	полученные знания, умения и		их готовности применять в	
	навыки в профессиональной		профессиональной	
	деятельности, в том числе с		деятельности, полученные в	
	использованием методических		процессе бизнес-тренингов	
	рекомендаций		знания, умения и навыки	
	Проведение оценки	Проводить расчеты оценки	Методы анализа больших	
	эффективности бизнес-	эффективности проведенного	данных для оценки	
	тренинга, в том числе с	бизнес-тренинга	эффективности бизнес-	
	использованием методических	onshee Tpenning	тренингов	
	рекомендаций		_	
	Анализ результатов	Проводить оценку	Методы оценки и измерения	
	проведенного бизнес-	удовлетворенности,	показателей эффективности	
	тренинга, в том числе с	вовлеченности, готовности	бизнес-тренингов	
	использованием методических	участников применять на	Специализированные	
	рекомендаций	практике, полученные знания	программные (компьютерные)	
	рекомендации	и умения	продукты и информационные	
	Передача знаний и навыков	Проводить сравнительный	ресурсы, обеспечивающие	
	начинающему бизнес-тренеру	анализ и оценивать	работу в дистанционном	
	и осуществление координации		формате	
	его деятельности при	соответствие результатов проведенного бизнес-тренинга	Техники коммуникации	
	_			
	проведении анализа эффективности проведенного	требованиям и установленным	Этика делового общения	
	обизнес-тренинга бизнес-тренинга	критериям заказчика		
		Формировать над эсказичес		
	Анализ соответствия	Формировать для заказчика		
	результатов бизнес-тренинга	рекомендации по		
	требованиям заказчика (при проведении бизнес-тренинга в	совершенствованию знаний,		
	-	умений и навыков		
	организации), в том числе с	участниками бизнес-тренинга		
	использованием методических			
	рекомендаций	14		
	Составление отчетности для	Использовать		
	заказчика, содержащей	специализированные		
	результаты эффективности	программные (компьютерные)		
	бизнес-тренинга, включая	продукты, предназначенные		
	рекомендации по	для работы в дистанционном		
	совершенствованию знаний,	формате		
	умений и навыков участников			

бизнес-тренинга (при проведении бизнес-тренинга в организации), в том числе с использованием методических рекомендаций		
	Составлять отчет для заказчика с анализом эффективности проведения	
	бизнес-тренинга и дальнейшими рекомендациями	

10. Возможные наименования должностей, профессий и иные дополнительные характеристики:

Связанные с квалификацией наименования должностей, профессий, специальностей, групп, видов деятельности, компетенций и т.п.	Документ, цифровой ресурс	Код по документу (ресурсу)	Полное наименование и реквизиты документа (адрес ресурса)
Бизнес-тренер	ОКЗ	2421	Аналитики систем управления и организации
	ОКВЭД	82.99	Деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса, не включенная в другие группировки
	ОКПДТР	-	-
	ЕКС	-	-
	ОКСО	5.37.03.01	Психология
		5.37.03.02	Конфликтология
		5.38.03.01	Экономика
		5.38.03.02	Менеджмент
		5.38.03.03	Управление персоналом
		5.38.03.06	Торговое дело
		5.38.03.07	Товароведение
		5.42.03.01	Реклама и связи с общественностью
		5.42.03.05	Медиакоммуникации
		5.43.03.01	Сервис
		5.43.03.01	Туризм
		5.43.03.01	Гостиничное дело

11. Основные пути получения квалификации: Формальное образование и обучение (тип образовательной программы, при необходимости – направление подготовки / специальность / профессия, срок обучения и особые требования, возможные варианты):

Высшее образование – бакалавриат и дополнительное профессиональное образование в области бизнес-тренингов (по видам) или

Высшее образование – бакалавриат (не профильное) и дополнительное профессиональное образование по программам профессиональной переподготовки по направлению, соответствующему сфере профессиональной деятельности, и дополнительное профессиональное образование в области бизнес-тренингов (по видам)

Рекомендуется один раз в 2 года повышение квалификации в области проведения бизнес-тренингов (по видам) по направлению, соответствующему сфере профессиональной деятельности, или соответствующему продукту

Опыт практической работы (стаж работы и особые требования (при необходимости), возможные варианты): -

Неформальное образование и самообразование (возможные варианты): –

- 12. Особые условия допуска к работе: -
- 13. Наличие специального права в соответствии с федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, необходимого для выполнения работы (при наличии): -
- 14. Перечень документов, необходимых для прохождения профессионального экзамена по квалификации:
 - 1) Документ, подтверждающий наличие высшего образования.
 - 2) Документ, подтверждающий наличие дополнительного профессионального образования в области бизнес-тренингов (по видам) или
 - 1) Документ, подтверждающий наличие высшего образования (непрофильного).
 - 2) Документ, подтверждающий наличие дополнительного профессионального образования по программам профессиональной переподготовки по направлению, соответствующему сфере профессиональной деятельности.
 - 3) Документ, подтверждающий наличие дополнительного профессионального образования в области бизнес-тренингов (по видам).
- 15. Срок действия свидетельства: 3 года